Germania: educare il Consumatore ai criteri di scelta qualitativa

perché questo Paese è importante

la Germania assorbe, da sola, quasi un quarto dell'export agroalimentare italiano

Cosa è avvenuto negli ultimi 30 anni ?

quasi un disastro.

per aver sottovalutato alcuni
aspetti importanti, ci
confrontiamo ora con problemi
difficilmente risolvibili.

i principali attori

- La ristorazione italiana i motivi della sua debacle:
- calo della percezione della qualità
- fattore economico
- fattore culturale
- immagine in declino



Barilla

Spaghetti

5-kg-Beutel

Kräuterlikör 32% Vol.

Brutto € 8,34

50% Fett

10-kg-Eimer

Brutto € 6,94

Chianti

"Trambusti"

Dieses Angebot umfaßt nur einen kleinen Ausschnitt unserer reichhaltigen Produktpalette! Preisänderungen und Irrtümer vorbehalten! Nur gültig solange der Vorrat reicht! Nur für Gewerbetreibende! Alle Abbildungen ähnlich!
Abgabe zum sonstigen Bezugsvolumen vorbehalten! Abgabe nur in kompletten Gebindeeinheiten. Alle Preise sind Abholpreise in €.

SAN GROVANA DESSN'TS



Angebot ist nicht mehr Gültig



Enantio

"Altariva" **Rotwein DOC** 0,75-I-Flasche



Rosato

"Torrescura" Roséwein VDT 0,75-I-Flasche



Copertino

Rotwein DOC Jahrgang 2001 0,75-I-Flasche

Brutto € 3,42



Lambrusco GUALTIERI

Roter Perlwein DOC 0,75-I-Flasche

Brutto € 1,26



Pinot Grigio

"Villa Palladio" **Weisswein IGT** 0,75-I-Flasche

Brutto € 2,49



Rosso

"Valdi Botte" **Rotwein VDT** 0.75-I-Flasche

Brutto € 0.99





Barolo

"Terre del Barolo" Rotwein DOC Jahrgang 1997 je 0,75-I-Flasche

Brutto € 15,02



Montepulciano

"Badia die Miracoli" **Rotwein DOC** 0,75-I-Flasche

Brutto € 6,09



Brutto € 8,11



Chianti Classico Riserva "Badiolo"

Rotwein DOCG 0,75-I-Flasche

Brutto € 5,21



Chianti

"Colle del Falco" **Rotwein DOCG** 0,75-I-Flasche

Brutto € 1,50



Prosecco Veneto

"Monte Reale" Frizzante IGT 0,75-I-Flasche



Prosecco

"Le Calle" Extra Dry 11,5% Vol. DOC 0,75-I-Flasche inkl. Sektsteuer



Frizzantino **GUALTIERI**

weisser Perlwein 0,75-I-Flasche



i principali attori

- il Consumatore
- è normalmente orientato al primo prezzo
- eccezioni a parte, non possiede il cult della buona cucina
- non essendo particolarmente esigente, non fornisce impulsi per migliorare gli standard qualitativi

necessità urgente

Il nostro principale obiettivo:

educare il consumatore...

... a renderlo critico ed esigente

- le Istituzioni
- devono coinvolgere i media affinchè il messaggio arrivi al cuore dei consumatori
- devono espletare attività di promoting dirette al consumatore
- devono creare uno sportello unico, efficace e professionale
- devono fare opera di monitoraggio

- gli Esportatori
- ricorso all'associazionismo
- scelta di partner commerciali seri
- rispetto del codice deontologico

- i Buyer
- cambio di strategia nella scelta dei prodotti
- anticipare le tendenze dei consumatori

- la Stampa di settore
- deve sensibilizzare i ristoratori a migliorare la qualità delle materie prime ed a riqualificare il proprio locale

CONCLUSIONI

- intervenire subito
- per invertire le tendenze negative
- per approcciare un consumatore ormai pronto a cambiare le sue abitudini alimentari